

## 投资者关系发布

Viscom AG 在 2017 财年创下来有史以来的销售业绩纪录，预计 2018 年还将进一步增长

订单金额：9025.0 万欧元（上一年度：8349.8 万欧元，+8.1 %）

销售额：8854.2 万欧元（上一年度：7724.5 万欧元，+14.6 %）

息税前利润 (EBIT)：1382.9 万欧元（上一年度：1049.7 万欧元，+31.7 %）

息税前利润率：15.6 %（上一年度：13.6 %）

当期净利润：907.3 万欧元（上一年度：712.9 万欧元，+27.3 %）

派息方案：每股派息 0.60 欧元

汉诺威，2018 年 03 月 21 日 – Viscom AG (ISIN DE0007846867)，欧洲市场电子行业自动光学检测系统的领导者，2017 年销售额 8850 万欧元、息税前利润率 15.6 % 达到了 2017 年度预期，并成功实现持续增长。

2017 财年订单金额 9025.0 万欧元远高于上一年度水平（上一年度：8349.8 万欧元），同比增长了 8.1 %。令人鼓舞的是，这表示现有大客户对我们的关注持续不减。此外，合并销售额成功实现了两位数的增长，达到 14.6 %，也就是 8854.2 万欧元（上一年度：7724.5 万欧元）。息税前利润 (EBIT) 的增幅甚至高达 31.7 %，达到 1382.9 万欧元（上一年度：1049.7 万欧元）。与此相应的是，息税前利润率从上一年度的 13.6 % 上升至 2017 财年的 15.6 %。此外，当期损益从上一年度的 712.9 万欧元增至 907.3 万欧元，增长了 27.3 %。因此，以 8,885,060 股为基数，每股收益达到 1.02 欧元（上一年度：0.80 欧元）。

集团的积极发展得益于所有地区和部门的卓越表现。仅 2017 年，系列产品的销售额就增长了 17.3 %，服务销售额甚至比上一年度大幅增长了 21.4 %。特殊产品占销售额的 15 %，与上一年度基本持平 (17 %)。

欧洲是 Viscom 集团的最大区域市场，约占销售额的 57 %。该地区的销售额为 5078.4 万欧元与上一年度基本持平（上一年度：5055.3 万欧元）。由于部门之间的销售额达到 2391.9 万欧元（上一年度：1777.0 万欧元）以及资产化的研发费用较高，因此该区域的分部收益增长了约 32 %，达到 1074.8 万欧元（上一年度：811.3 万欧元）。

美洲地区的销售收入也增长了约 29 %，从上一年度的 1053.0 万欧元增至 1355.7 万欧元。2017 年 X 射线检测系统项目占销售额的比例有所增加。除了持续强劲的汽车供应业务外，还赢得了航空航天领域及电动汽车和替代发电领域的订单。美洲地区的分部收益为 138.9 万欧元，高出去年同期约 78 %（上一年度：78.0 万欧元）。

与上一年度相比，Viscom 再次凭借高品质检测系统扩大了其在亚洲的业务活动。同时针对众多客户群体进一步巩固了其在光学和 X 射线检测领域的市场领导地位。除了系列业务带来的增长外，客户对金线绑定检测解决方案的兴趣也越来越高。亚洲地区的销售额增加了大约 50 %，从 2016 年的 1616.2 万欧元增至 2017 年的 2420.1 万欧元。分部收益比上一年度高出 210.5 万欧元（上一年度：153.6 万欧元）。

集团经济的积极发展也惠及了 Viscom AG 的股东们。董事会和监事会将于 2018 年 5 月 30 日的全体股东大会上提议每股派息 0.60 欧元。根据 2017 年的收盘价，股息收益率相当于 2.0 %。

Viscom 正处于一个非常强劲的增长市场：电子器件份额的持续攀升以及电子元件的不断小型化是 Viscom 检测系统市场潜能的强大动力。它们同时也是电动汽车或自动驾驶汽车的市场发展大趋势。这些进步发展不断提出新的和更严格的质量与工艺要求，Viscom 客户可以通过本集团的技术完美达成这些要求，从而确保复杂组件的质量。除了几乎已成经典的工业 4.0 之外，使用人工智能的呼声也越来越高，特别是用于电子生产和质量保证的特定项目。与竞争对手相比，Viscom 如今在这方面极具优势，原因有二：首先，集团为检测行业提供完整的技术组合，这意味着其拥有深厚的工艺知识并通过 Quality Uplink 实现了生产线上的智能系统通信。其次，该公司长期投资于此领域的研究工作，并内部委托一队计算机专家研究各种具体实施，以便早日用于工业生产。

这为赢得未来市场份额并持续保持增长奠定了坚实的基础。Viscom AG 管理层预计 2018 财年的销售额将介于 9300 至 9800 万欧元之间，息税前利润率为 13 %至 15 %。2017 年底高达 1980 万欧元的未完成订单为 Viscom 集团实现这一目标打下了良好的基础。

现在可在 [www.viscom.com/europe](http://www.viscom.com/europe) 网站的投资者关系部分找到 2017 年年度财务报表。

*若本通告包含预测或预期或者其陈述涉及未来，这些陈述可能存在风险和不确定性。因此，我们不能保证预期是正确的。实际结果和发展可能与此处所述预期和假设有很大偏差。导致此类偏差的因素包括但不限于总体经济形势和竞争形势的变化、汇率和利率的变化以及国内和国际法规的变化。本公司不负责更新本通告中的陈述。*

## 集团主要数据

		2017	2016
销售收入	千欧元	88,542	77,245
息税前利润	千欧元	13,829	10,497
息税前利润率	%	15.6	13.6
当期损益	千欧元	9,073	7,129
资产总额	千欧元	71,342	66,637
资本比率	%	79.6	78.5
来自经营活动的现金流量	千欧元	12,752	95
来自投资活动的现金流量	千欧元	-3,428	-1,968
来自融资活动的现金流量	千欧元	-3,999	-3,554
期末现金和现金等价物	千欧元	11,506	6,517
每股盈余	欧元	1.02	0.80
每股股息 *	欧元	0.60	0.45
年终工作人员		415	382

\* 2017 财年派息方案每股派息 0.60 欧元

## 分部信息

		2017	2016
欧洲			
销售收入	千欧元	50,784	50,553
息税前利润*	千欧元	10,335	8,181
息税前利润率	%	20.4	16.2
亚洲			
销售收入	千欧元	24,201	16,162
息税前利润	千欧元	2,105	1,536
息税前利润率	%	8.7	9.5
美洲			
销售收入	千欧元	13,557	10,530
息税前利润	千欧元	1,389	780
息税前利润率	%	10.2	7.4

\* 考虑整合差异